

ロシアにおけるマーケティングを学びたい皆様、
「チーム」を活かしたいとお考えの皆様、
成長と発展を目指す企業家の皆様、ご注目！！

第7回

ナレッジプラザ主催

《ビジネス塾 & 交流会》

法 務会計プラザが支援する「ナレッジプラザ」主催の、「ビジネス塾 & 交流会」。毎月有益な情報を提供いたします。是非、「学び & ビジネス交流」の場としてご活用ください！！

ポイント

もの1

ロシア極東地域の魅力に迫ります！

中小企業診断士、ITコーディネーターの春日一秀氏は先日、ロシア極東地域で現地の中小企業者を対象にマーケティングセミナーを実施されました。

ポイント

もの2

ロシア極東地域と北海道は近くて遠い関係！？

ロシア極東地域と北海道は、今後どのようなビジネス上の交流ができるのか、実際の体験談をもとに熱くお話をいただけます！

ポイント

もの3

実践的に経営に役立つ「知/ナレッジ」をご提供します！

今回のビジネス塾も豪華二本立て！「ロシア極東地域におけるマーケティング」をテーマに春日氏、「人づくりの原理を学ぶ」をテーマに清水氏をご講演。「新たな知」を提供くださいます。

【開催要項】 開催日：平成 18 年 8 月 21 日（月）18：00～21：30

【講演の部 - 18：00～20：30】 第一部 「ロシア極東地域におけるマーケティング」春日一秀氏
第二部 「人づくりの原理を学ぶ」 清水祥行氏

【交流会の部 - 20：30～21：30】

会場：後楽園ホテル（札幌市中央区大通西 8 丁目）地下 2F

参加費用： ナレッジプラザ会員の方...無料 ナレッジプラザ非会員の方...3千円

<交流会参加費は別途、1名様につき4千円>

お申込の際には、交流会へのご出欠についてもお知らせ下さい。

お支払方法：当日、会場にてお申し受けいたします。

主催・運営：有限会社ナレッジプラザ 札幌市中央区大通西 4 丁目 道銀ビル 7 階 TEL：261-7411

「ナレッジプラザ ビジネス塾 & 交流会 < 第 7 回 >」申込書

ご参加者氏名（ご紹介者名）	会社名	所属部課名/役職名	懇親会

Knowledge-Plaza

お手数ですが、FAX 011-261-4422 <担当：笹子>宛てにお申込み下さい。(8/18)

ナレッジプラザ「ビジネス塾&交流会」2006年度 予定一覧

ナレッジプラザ「ビジネス塾&交流会」の今年の予定は下記の通りです。毎回ゲスト講師またはナレッジアドバイザーに1時間お話をいただくとともに、レギュラーでナレッジアドバイザーの佐藤等氏(公認会計士・税理士)と清水祥行氏(中小企業診断士)が交代で1時間お話をさせていただきます。

予告なく講師・内容を変更することがあります。

日程	講師	テーマ	内容
2月20日	吉田麻子氏	カラーでマネジメントが変わる	ビジネスで活用するカラーコーディネート
	佐藤 等氏	体系的にマネジメントの極意を学ぶ	旭山動物園の成功事例から
3月20日	高塚伸志氏	営業の考え方が変わる!	チーム営業の極意
	佐藤 等氏	利益を生むサイクルという視点を学ぶ	事業と利益の本当の意味から
4月17日	清水祥行氏	はじめよう「才能」革命!!	「強み」を組織でどう活かすか
	佐藤 等氏	勝ち続けるための経営技術を学ぶ	Policy Bookの役割から
5月22日	沼澤拓也氏	プレゼンテーションの極意を学ぶ	効果的なプレゼンテーション方法
	清水祥行氏	経営技術導入の現場から学ぶ	経営理念の創り方
6月19日	片山展成氏	ヒューマンパワーの活用法	人事・労務戦略の考え方
	清水祥行氏	経営技術導入の現場から学ぶ	経営ビジョンの創り方
7月18日	佐藤 等氏	「人」、「仕組み」、「顧客」の創り方を学ぶ	ドラッカーの教えから
	沼澤拓也氏	はかきを活用した顧客創造	はかきを活用したよい関係づくり
8月21日	春日一秀氏	ロシア極東地域におけるマーケティング	ロシア極東地域での体験談から
	清水祥行氏	「人づくり」の原理を学ぶ	「チーム」をどうつくるか
9月19日	近藤公彦氏		
	清水祥行氏	「仕組みづくり」の原理を学ぶ	「プロフィット・モデル」をどう活かすか
10月16日	吉田麻子氏		
	清水祥行氏	「顧客づくり」の原理を学ぶ	「顧客資産」をどう活かすか
11月20日		研究会活動報告	
	清水祥行氏		